

対象層	全員対象の必須研修	営業対象の必須研修	全員対象の手挙げ・推薦研修	eラーニング
入社3年目	<p>成長力研修 (学びに転換するスキルセット編)</p>		<p>リテラシー講座</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・人事戦略</li> <li>・採用</li> <li>・人材開発</li> <li>・配置</li> <li>・人事制度</li> <li>・組織開発</li> </ul>	<p>商品知識習得講座</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・新入社員研修</li> <li>・新入社員フォロー研修</li> <li>・若手社員研修</li> <li>・中堅社員研修</li> <li>・初級マネジャー研修</li> <li>・上級マネジャー研修</li> </ul>
入社2年目	<p>成長力研修 (学びに転換するマインドセット編)</p> <p>ネゴシエーション研修</p>	<p>セールス研修(納品&amp;フォロー編)</p> <p>セールス研修(提案編)</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・代謝</li> <li>・人事情報管理</li> <li>・HRテクノロジー</li> <li>・営業人材開発・組織開発</li> <li>・経営戦略</li> <li>・マーケティング戦略</li> <li>・ファイナンス戦略</li> <li>・オペレーション戦略</li> <li>・アカウントティング戦略</li> <li>・IT戦略</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・OJTスキル研修</li> <li>・コーチングスキル研修</li> <li>・チームビルディングスキル研修</li> <li>・インストラクションスキル研修</li> <li>・ファシリテーションスキル研修</li> <li>・プレゼンテーションスキル研修</li> <li>・テラーメイド</li> <li>・コミュニケーションスキル研修</li> <li>・アサーション研修</li> <li>・ハラスメント研修</li> <li>・リーダーシップ開発TR</li> <li>・営業研修</li> <li>・人事評価者研修</li> <li>・成長力研修</li> <li>・チームビルディングWS</li> <li>・理念浸透WS</li> <li>・目的の探求WS</li> <li>・全体性の獲得WS</li> <li>・自立性の確率WS</li> <li>・キャリアデザインWS</li> </ul>
入社1年目	<p>成長力研修 (経験を獲得するスキルセット編)</p> <p>成長力研修 (経験を獲得するマインドセット編)</p> <p>DiSC研修</p> <p>法務リテラシー研修</p> <p>思考力開発研修(ベーシック編)</p> <p>オンボーディング研修</p>	<p>セールス研修(企画編)</p> <p>セールス研修(ヒアリング編)</p> <p>研修アシスタントトレーニング</p> <p>セールス研修(関係構築編)</p> <p>セールス研修(アプローチ編)</p>	<p>プラクティス講座</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・教育体系設計</li> <li>・教育プログラム設計</li> <li>・研修コンテンツ開発</li> <li>・教育評価</li> <li>・カルチャー醸成</li> <li>・組織エンゲージメント向上</li> <li>・組織開発プログラム設計</li> <li>・組織開発コンテンツ開発</li> </ul>	<p>思考力開発研修(アドバンス編)</p> <p>ファシリテーター研修</p> <p>D・C・D・A・C・P・P・C</p> <p>ATC</p>